

Handelselev til elsalg i Verdo-koncernen

Er du klar til en elevplads som handelselev og har du, ligesom mange andre danskere, opdaget at elsalg faktisk er spændende eller tænker du bare at salg er lige dig? Så har vi en alsidig elevplads til dig i vores Elsalgsafdeling, hvor du bliver en del af et dynamisk salgsteam.

Brænder du for salgsarbejde og er du nysgerrig på ordet 'elsalg' og for at give den bedste kundeservice? Hos Verdo-koncernen står vi klar til at byde dig velkommen i elsalgsafdelingen, hvor hver dag er en ny mulighed for at udfolde dine talenter. Vi introducerer dig for Verdo, så du føler dig hjemme blandt dine nye kolleger og får en klar forståelse af vores visioner inden for el- og ladeløsnings salg.

Dine opgaver

Du vil naturligvis først få tid til at sætte dig ind i, hvem Verdo er, og hvad alle dine kolleger i elsalg laver, men hurtigt vil vi få dig ind i reelle opgaver som:

- Oprettelse af kunder i vores afregnings- og ringesystem
- Opdatering af data i vores salgssystemer dvs. opgaver med registreringer, tilbudsgivning, opdatering af prisark og kontraktoprettelser
- Håndtering af leads via vores ringesystem
- Salg af el og ladeløsninger til SME kunder (små og mellemstore erhverv)
- Udringning til eksisterende kunder for forlængelse af elaftaler
- Deltagelse i kundearrangementer og messer
- Bidrage med input til salgsmateriale til daglig brug og ved kundearrangementer/ messer
- Deltage i kundemøder med Key Account Manager

Under din uddannelse arbejder vi med opbygning af følgende kompetencer:

- Kendskab til kundeporteføljer og kundedata og administration af dem
- Indgående kendskab til elmarkedet, elpriser, produkter og "grøn" og ikke "grøn" strøm
- Indgående kendskab til ladeløsninger til erhverv
- Alt hvad du har brug for som handelsassistent

Hvad kan vi tilbyde dig og hvem er vi?

- Et stærkt fællesskab med en positiv og engageret kultur
- Uhøjtideligt - rummeligt miljø, hvor alle hjælper alle
- En stærk salgskultur, hvor vi hjælper, støtter og løfter hinanden, så vi sammen gør en forskel
- Vi spiller hinanden gode, med gensidig respekt og fælles ansvar for det gode samarbejde
- Vi tør være nysgerrige og udfordre 'vi plejer'
- Et team, der tager ansvar for at nå i mål med opgaverne – i fællesskab
- Et team, der udviser mod og hvor der er plads til at turde fejle

Hvem er du?

Ser du dig selv som sælger og du er kvalificeret til at starte som handelselev (dvs. har afsluttet grundforløbet eller har en kompetencevurdering, der viser du er klar). så kan det meget vel være dig, vi mangler! Erfaring fra salgsbranchen er et plus, men det vigtigste for os er din drivkraft og vilje til at lære og vokse.

Klar til at træde ind i elverdenen? Eller vil du vide mere om stillingen inden du søger? Så er du velkommen til at kontakte salgsleder Maj-Britt Christiansen på mobil 4174 4413, hvor du også har mulighed for at booke dig ind til 'spørgetime' som afholdes onsdag 19. juni kl. 15.30 – 17.00 på Agerskallet 7, 8920 Randers NV. Her kan du få svar på dine spørgsmål og få mere information om at være elev hos Verdo. Passer tidspunktet ikke, så ringer du og aftaler et andet med Maj-Britt.

Vi har løbende kandidater til samtale, og så snart vi finder det rette match, slår vi til. Så vent ikke for længe med at søge. Vi håber at høre fra dig!

Klik på ansøg-knappen og send os din målrettede ansøgning og CV.